



SYNTHES'3D positionne sa suite d'applications ODOLIUM sur le marché américain et canadien



Animé par une forte ambition internationale, SYNTHES'3D réalise déjà 15% de son chiffre d'affaires aux États-Unis grâce à sa filiale implantée à Orlando depuis 2012. Le Groupe, qui ne souhaite pas s'arrêter en si bon chemin, projette de renforcer son positionnement à l'international en déployant des actions de développement sur le marché nord-américain.

Aix-en-Provence, le 15 septembre 2015 – SYNTHES'3D est un studio digital innovant spécialisé dans les images de synthèse et les applications interactives pour les professionnels.

Le Groupe mise sur le développement de sa suite applicative ODOLIUM pour renforcer son positionnement aux États-Unis et au Canada. Il s'agit d'une suite d'applications pour smartphones et tablettes destinée à améliorer l'efficacité et optimiser la productivité des forces de vente sur le terrain. Sur le marché outre-Atlantique, deux produits de la suite ont été sélectionnés pour être mis en avant : CLOUD-MY-MEDIA, un espace documentaire 100% personnalisable et USE-MY-FORMS, un gestionnaire de formulaires partagés.

Pour positionner ses produits, SYNTHES'3D a tout d'abord fait appel à une équipe de consultants qui a pour missions de recruter un réseau de prescripteurs/revendeurs sur le marché nord-américain et développer un portefeuille de clients représentatifs afin d'avoir des références sur ce nouveau marché qui permettront d'en convaincre d'autres.

Le Groupe a également décidé de faire tester ses solutions logicielles par l'organisme **TEC** (Technology Evaluation Centers). Ce centre teste les principales solutions logicielles du marché afin d'en dresser un portrait précis mettant en avant leurs points forts et leurs points faibles. Il constitue par la suite un guide des meilleures solutions à destination des acheteurs informatiques et IT du monde entier. Cette analyse, effectuée par un expert interne à TEC, permet de démontrer aux acheteurs potentiels que les applications ODOLIUM font bien ce qu'elles promettent de faire et assure qu'elles répondent bien aux besoins des TPE/PME ayant une force de vente pouvant atteindre une centaine de commerciaux. Le rapport, rédigé pour l'occasion et **disponible ici**, sera alors diffusé régulièrement sur la fin de l'année à toutes les entreprises abonnées à la base TEC.

Avec la mise en place de ces différentes actions de développement, SYNTHES'3D espère doubler son chiffre d'affaires à l'international pour 2016.

CONTACT PRESSE

+33 (0)4 13 10 15 20 - contact@synthes3d-group.com